

## **Businesspartnerschaft PharMed Forum 2024**

Zielgruppe: Pharmaindustrie, medizinische Fachgesellschaften, deren Agenturpartner und Locations

Wir sprechen Planer ärztlicher Fortbildungen an und erwarten ca 60-100 Entscheidungsträger

Werden Sie unser Businesspartner und profitieren Sie von einem hervorragenden Netzwerk und Know How- Austausch mit einer besonderen Sichtbarkeit und vielen Möglichkeiten der Mitgestaltung und Ausrichtung des Forums.

Das PharMed Forum dient nicht nur der Wissensvermittlung sondern kann auch ein hervorragendes Instrument für Ihr kundenspezifisches Branchenmarketing sein.

Sie treffen an zwei Tagen 50 potentielle, relevante Geschäftspartner und finden leicht über contentbezogene Gespräche Zugang zueinander. Was ist einfacher und besser als ein persönliches Gespräch auf solch einer Plattform.

Als Ihre Gastgeberin des PharMed Forum mache ich Sie gern mit den neuen Teilnehmern bekannt und stelle Sie gegenseitig vor.

Wir sind seit über 20 Jahren fast wie eine Familie zusammen gewachsen und haben seitdem etwas Wertvolles aufgebaut.

Werden Sie Teil unserer Community und profitieren Sie gleichzeitig als Businesspartner auch von den wirtschaftlichen Vorteilen einer Partnerschaft.

Diese sind:

1. Ich unterstütze Sie persönlich mit meinen 2300 Kontakten in diese Branche und stelle Sie und Ihr Unternehmen unseren Mitstreitern vor,
2. im Rahmen von mindestens 3 Aussendungen / Einladungen wird Ihre Businesspartnerschaft sichtbar und unsere Veranstaltungshomepage visualisiert dies ganzjährig durch ihre Logopräsenz und auf Wunsch auch individuelle Verlinkungen.
3. Auf unserem Forum haben ausschließlich Businesspartner die Möglichkeit Ihr Unternehmen und dessen Angebot werblich zu präsentieren, im Rahmen von Gesprächen und Vorträgen und / oder Materialauslage.
4. Als Businesspartner erhalten Sie eine Teilnehmerliste mit Name, Firma, Position und Kontaktdaten.
5. Ich übernehme für Sie während der kompletten Customer Journey, also während des kompletten Jahres auch die Vereinbarung von max 5 inhaltlich-thematischen Besprechungsterminen mit für Sie interessanten Geschäftspartnern, die Teilnehmer unseres Forums sind.  
Ich unterstütze Sie damit bei Ihrer Kundengewinnung und Kundenpflege.

6. Desweiteren haben Sie als Businesspartner bei Interesse die Möglichkeit auch bevorzugter Ausrichter eines Forums zu werden sofern Sie den Ausschreibungsanforderungen gerecht werden, in der Anlage des Angebotes.

7. Und als ganz besonderen USP biete ich Ihnen als Businesspartner exklusiv ein Vorschlagsrecht für Mentoren für unser Forum an.  
Dadurch können Sie Ihren bestehenden oder ganz neuen Kunden eine exquisite Bühne und Wahrnehmung als wichtiger Entscheidungsträger in unserer Branche anbieten. Mentor kann man ausschließlich auf Empfehlung eines Businesspartners werden. Ein Mentor zeichnet sich durch seine berufliche Erfahrung und oder besondere Expertise aus, übernimmt aktive Rede-oder Schreibbeiträge und unterstützt als Mentor und somit Gastgeber ein Forum persönlich vor, während und nach der Veranstaltung. Seine Teilnahme ist zum Selbstkostenpreis von ca 200€, anstelle dem regulären Preis von 650€ vorgesehen und idealerweise werden die Selbstkosten durch den Businesspartner komplett oder anteilig übernommen. Dieses Instrument sollte eine hervorragende Ergänzung in Ihrem Kundenbindungs- und Neugewinnungstool sein.

Auch positionieren Sie sich und Ihr Unternehmen damit als einen Partner, der nicht nur Vertriebsgesteuert agiert sondern sich vor allem auch für inhaltlichen Herausforderungen seiner Kunden interessiert und informiert hält, was Sie aus Kundensicht zu einem wertvollen Partner machen sollte. Es bedeutet für Ihren Kunden viel Zeitersparnis wenn er Ihnen nicht alle Anforderungen seines Geschäfts aufwendig und wiederholt darlegen muss, damit Sie eine passgenaue Leistung abgeben können - aber das wissen Sie ohnehin, denn aus diesem Grund haben Sie wahrscheinlich unser Angebot für eine Businesspartnerschaft angefragt.

Und wenn Sie jetzt Angst haben, dass Ihre Mitbewerber Ihre Kunden auf unserem Forum abwerben könnten - das ist wie auf jedem medizinischen Kongress mit mehreren Sponsoren- der Kunde ist immer frei in seiner Wahl. Aber eine kleine Erleichterung gebe ich Ihnen trotzdem mit. Als Businesspartner unterliegen Sie unserem Ehrenkodex und der besagt, dass eine wissentliche aktive Ab- oder Anwerbung von Kunden anderer Businesspartner insbesondere für den Agenturbereich auf unserem Forum nicht gewünscht ist.

Das versteht aber eigentlich auch von selbst.

8. Und lange Rede....  
natürlich ist auch Ihre Präsenzteilnahme auf jedem Forum im Wert von 550€ inklusive mit Ausnahme des Networking Abends - dieser wird bei Interesse separat mit 100€ berechnet.

Sie möchten gemeinsam mit meinen derzeitigen Mentoren Gastgeber des PharMed Forum werden,

dann unterschreiben Sie dieses Angebot und zahlen eine finanzielle Unterstützung von

a.) 2000€ netto jährlich ohne Punkt 6 dieses Angebotes  
oder 2800€ netto inkl. Punkt 6

Sie unterstützen damit nicht nur meine Arbeit und dieses Forum sondern auch alle Mentoren.